

## Технический заказчик: от стратегии к практике

**Направление:** Курсы повышения квалификации

**Начало обучения:** По мере набора группы

**Продолжительность:** 2 недели

**Количество часов:** 72

**Налоговый вычет:** 13% для физических лиц

### Описание программы

- Обучающая программа охватывает весь цикл реализации инвестиционно-строительного проекта от предпроектных проработок до ввода объекта в эксплуатацию.
- Обучение построено на основе уникальных разработок ИРБИС – стандарты, регламенты, практические кейсы.
- Программа включает теоретический блок и посещение строящихся объектов для практического ознакомления с функционалом Технического заказчика.

### Квалификация и документ об образовании

Наименование документа
Удостоверение установленного образца Политехнического Университета

### Стоимость обучения

Форма обучения	Стоимость
Офлайн	18 000 руб.

### Модули

Модуль	Дисциплины
Система координат в работе Технического заказчика	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Цели, задачи, функции и роль Технического заказчика на различных этапах реализации инвестиционно-строительного проекта.</li> <li>• Система менеджмента качества в реализации функций технического заказчика.</li> </ul>
Стоимостной инжиниринг в реализации инвестиционно-строительного проекта	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Жизненный цикл инвестиционного проекта и его стоимость.</li> <li>• Понятие стоимостного инжиниринга. Управление стоимостью инвестиционно-строительного проекта в составе услуги Технического заказчика.</li> <li>• Формирование стоимости проекта в зависимости от этапа его реализации.</li> <li>• Организация эффективной процедуры проведения тендеров по выбору подрядчиков и поставщиков как инструмент стоимостного инжиниринга.</li> </ul>
Технический заказчик на различных этапах реализации инвестиционно-строительного проекта	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Этап предпроектных проработок.</li> <li>• Этап управления проектированием – разработка проектной документации (ПД), рабочей документации (РД), сметной документации.</li> <li>• Этап строительства объекта и ввода в эксплуатацию. Цели и задачи Технического заказчика на данном этапе.</li> </ul>

Посещение строительного объекта	
Мастер-класс СИСТЕМЫ КОРПОРАТИВНОЙ МОТИВАЦИИ	О наиболее эффективных системах мотивации инжиниринговых компаний, о роли человеческого фактора и системы в создании дополнительной ценности бизнеса.